

EINE WELLE DES ERFOLGS - DAS TELEFONNETZWERK

VON ANFANG AN EINE ERFOLGSGESCHICHTE

Seit Gründung der RuhrFon GmbH im Jahre 2003 erfreuen unsere günstigen Telefontarife das gesamte Ruhrgebiet. Rund um die Uhr haben wir interessante Minutenpreise für Privat- und Unternehmenskunden im Angebot, die es Ihnen erlauben, in Ruhe und zu jeder Zeit mit Freunden, Familienangehörigen oder Kunden zu telefonieren. Unser Tarifsysteem ist einfach und auf wenige Tarife verteilt.

Als wir vor zwei Jahren mit unserer Arbeit begonnen, ahnten wir noch nicht, wie schnell sich unser Netzwerkkonzept bewähren würde. Am 01.01.2003 meldete sich unser erster Privatkunde an, und am 08.01.2003 vertraute uns das erste Unternehmen seine Telefongespräche mit Partnern an. Beide Telefonanschlüsse lagen damals in Düsseldorf, wo schon bald 568 Privat- und Geschäftskunden über uns telefonieren sollten.

Heute telefonieren weit über 1000 Kunden in fast allen Ruhrgebietsstädten mit unseren Telefontarifen.

GUTE UMSATZZAHLEN UND NIEDRIGE PREISE

Trotz der niedrigen Minutenpreis verzeichnete die RuhrFon GmbH einen enormen Umsatzwachstum von 2003 nach 2004. Dies wird durch den positiven Netzwerkeffekt ausgelöst: Je mehr Kunden sich anmelden, desto interessanter wird eine Anmeldung bei uns. Auf der reinen Umsatzseite bedeuten mehr Kunden bei durchschnittlich gleich bleibenden Pro-Kopf-Umsatz automatisch ein proportional steigender Umsatz. Wir erleben allerdings ein überproportional starkes Wachstum, weil immer mehr Freunde, Bekannte und Partner-Unternehmen über uns telefonisch erreichbar sind.